



Schaal IT-Service

<https://schaal-it.de/job/vertriebsmitarbeiter-software/>

Vertriebsmitarbeiter für Zeiterfassung, Dokumentenmanagement und Branchensoftware (m/w/d)

Beschreibung

Werde als Vertriebstalent Teil unseres Teams!

Deine Leidenschaft ist die Kommunikation mit Menschen und du liebst den Themenbereich IT? Du entwickelst gerne eigene Verkaufsstrategien und möchtest Firmen helfen ihre Prozesse mit Zeiterfassung, Dokumentenmanagement und Branchensoftware zu optimieren? Dann suchen wir genau dich!

Wir suchen nach einem engagierten Vertriebstalent (m/w/d), das mit Begeisterung, Fachwissen und Überzeugungskraft unsere Softwarelösungen an Unternehmen vertriebt. Wir geben dir die Möglichkeit flexibel zu arbeiten und deine eigenen Ideen und Fachkompetenzen mit einzubringen.



Qualifikationen / Anforderungen

Vertriebserfahrung

- Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise schon in der IT-Branche

Produktkenntnisse

- Kenntnisse im Bereich Zeiterfassungssysteme
- Verständnis für Dokumentenmanagementsysteme und deren Einsatz im Unternehmen
- Grundlegendes Verständnis für die Funktion und Vorteile von einer CRM/ERP Software

IT-Grundlagen

- Allgemeines Verständnis von IT-Infrastrukturen, Softwareinstallationen und

Arbeitgeber

Schaal IT-Service GmbH

Start Anstellung

schnellstmöglich

Dauer der Anstellung

unbefristet

Industrie / Gewerbe

IT-Service

Arbeitsort

Kohlmatzstraße 7, 77876, Ortenau, Deutschland

Arbeitszeiten

Montag – Freitag
8:00 – 17:00 Uhr

Softwareintegration

Verkaufsstrategien und -Methoden

- Erfahrung im Bereich Verkaufs- und Beratungsgespräche
- Fähigkeit, zielgerichtete Präsentationen und Demos zu erstellen
- Verständliche und Ansprechende Präsentation vor dem Kunden

Markt- und Wettbewerbsanalyse

- Fähigkeit, Marktchancen zu erkennen und Strategien zur Kundenakquise zu entwickeln

Persönliche Kompetenzen

Empathie und Kundenorientierung

Du hast ein gutes Gespür für Kundenwünsche und besitzt die Fähigkeit, darauf individuell einzugehen. Außerdem solltest du einen Blick dafür haben, was der Kunde wirklich braucht. Wir legen Wert darauf, den Kunden bestmöglich zu beraten.

Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft

Du trittst Selbstsicher auf und hast eine überzeugende Gesprächsführung. Du kannst gut Entscheidungen abwägen und auch eigenverantwortlich sinnvoll treffen.

Eigeninitiative und Zielorientierung

Du bringst Motivation und eine offene Persönlichkeit mit, um proaktiv Kunden zu gewinnen.

Durchsetzungsvermögen und Verhandlungsgeschick

Du trittst überzeugend auf in Verhandlungen, ohne den Fokus zu verlieren, eine Win-win-Situation für beide Seiten zu erreichen.

Teamfähigkeit

Du arbeitest gern im Team und bringst dich gut in der Zusammenarbeit ein. Du vertraust auf die Fachkompetenzen deiner Kollegen und hilfst dabei, den Kunden bestmöglich zu betreuen.

Flexibilität und Belastbarkeit

Du kannst gut mit wechselnden Prioritäten und dynamisch wechselnden Kundenerwartungen umgehen.

Was wir dir bieten

- Klare Strukturen und Lösungen, die wir selbst leben und vertreten
- Kurze Wege, schnelle Entscheidungen und offene Kommunikation
- Direkten Austausch mit Technik und Geschäftsführung – ohne Umwege
- Vertrauen, Verantwortung und Raum, eigene Ideen einzubringen
- Einen sicheren Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive in einem stabilen Team

Leistungen der Anstellung

Du bist die Schnittstelle zwischen unseren Kunden und unseren Softwarelösungen für **Zeiterfassung**, **Dokumentenmanagement** sowie **CRM/ERP**.

Du analysierst Anforderungen und Prozesse, präsentierst passende Lösungen und begleitest Kunden von der Beratung bis zum Vertragsabschluss und darüber hinaus. Dabei übernimmst du eine zentrale Rolle in der fachlichen Kundenberatung und im Vertrieb.

Produktkenntnisse sind kein Muss – wichtig ist ein grundlegendes Verständnis, wie solche Systeme funktionieren und welchen Mehrwert sie im Unternehmensalltag bieten.

Du arbeitest gern mit Menschen und hast Interesse an Softwarelösungen, die den Arbeitsalltag erleichtern?

Dann freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen.